

1 DAY

BUSINESS SEMINAR: SALES POWER

ปลดล็อกขุมทรัพย์สู่กิจกรรมการขายที่ทั้งสนุกและคุ้มค่า!!
ด้วยการฝึกอบรมทักษะ **Sales Power Skills!** เพื่อให้มั่นใจว่า
ทุกการกระทำของเรามีส่วนช่วยในการเพิ่มประสิทธิภาพการขาย
เสริมสร้างและรักษาความสัมพันธ์อันดีกับลูกค้าอย่างยั่งยืน

ค่าอบรม:

5,500 THB | ราคาพิเศษ
ครั้งเดียวเท่านั้น

(ราคานี้ยังไม่รวมภาษี)

อบรมเป็นภาษาอังกฤษ / ไทย

วันพฤหัสบดีที่

28 พ.ค. 2025

9AM - 4.30PM

ณ โรงแรม iResident Hotel, Silom

ผู้บรรยาย:



Hiroko Fujita
ผู้บรรยายหลัก



Sornnarong Tasorn
ล่ามภาษาไทย - ญี่ปุ่น

REGISTER NOW!



More information at
<https://retro-modern-thailand.com/>



Retro Modern Bangkok

Contact us at
+66 (0) 82 671-8574

Sathorn Thani Bldg. II, Room No. 1809,
18th Fl., 92/53 North-Sathorn Road,
Silom, Bangrak, Bangkok 10500

contact@retro-modern.com

กุญแจสู่ความสำเร็จในงานขายคือ การสร้างความสัมพันธ์ที่ยั่งยืนและได้รับความไว้วางใจจากลูกค้า

โปรแกรมการฝึกอบรม “**SALES POWER**” จะช่วยเสริมทักษะที่มขายของคุณให้มีความรู้ที่จำเป็นเพื่อสร้างความสัมพันธ์ที่ยั่งยืนและประสบความสำเร็จ โปรแกรมนี้ไม่เพียงช่วยพัฒนาทักษะการขายของคุณแต่ยังรวมถึงการสร้างวัฒนธรรมที่มีลูกค้าเป็นศูนย์กลาง ซึ่งจะรักษาความภักดีและสั่งซื้อซ้ำ

ผู้บรรยายหลักของเรา คุณฮิโรโกะ ฟุจิตะ เป็นเจ้าของธุรกิจที่ประสบความสำเร็จ และมีประสบการณ์ในด้านการขายอย่างมาก ซึ่งจะมาแบ่งปันความรู้และประสบการณ์ในการดำเนินธุรกิจที่สั่งสมมา การบรรยายเป็นภาษาอังกฤษญี่ปุ่นและภาษาไทยโดยล่ามภาษาไทยผู้มีประสบการณ์

Our Speaker



Hiroko Fujita

Speaker

The President of Leap Growth Inc.

หลังจากสำเร็จการศึกษาระดับปริญญาตรีด้านกฎหมายจากมหาวิทยาลัยริคเคียว คุณฮิโรโกะ ฟุจิตะได้รับรางวัล MVP ในปีที่ 2 ของการทำงานกับบริษัทอสังหาริมทรัพย์ในเครือ Recruit

ด้วยความมุ่งมั่นที่จะพัฒนาทักษะการขายของตนเอง คุณฟุจิตะจึงได้ตัดสินใจย้ายไปทำงานที่บริษัทด้านไอที ซึ่งเป็นอุตสาหกรรมที่แตกต่างออกไปจากแนวทางเดิม ซึ่งก็ยังคงสร้างความโดดเด่นในฐานะนักขายมืออาชีพ โดยสามารถทำยอดขายมูลค่าสูงถึงหลายร้อยล้านเยนทุกปี

ต่อมาในปี 2019 เธอผันตัวมาเริ่มต้นเส้นทางอาชีพอิสระ ซึ่งได้สร้างผลลัพธ์ที่น่าประทับใจในฐานะตัวแทนขายอิสระให้แก่หลากหลายอุตสาหกรรม

และตั้งแต่ปี 2020 เป็นต้นมา คุณฟุจิตะได้ก่อตั้งธุรกิจด้านการฝึกอบรมและโค้ชซึ่งการขาย พร้อมร่วมมือกับบริษัท Retro Modern Inc. เพื่อถ่ายทอดความเชี่ยวชาญของเธอ ที่ครอบคลุมทั้งการฝึกอบรมด้านการขายไปจนถึงการกำปฐมนิเทศสำหรับพนักงานเข้าใหม่

การอบรมที่เธอจัดได้รับการตอบรับที่ดีจากผู้เข้าร่วม ส่งผลให้เธอกลายเป็นผู้ฝึกอบรมที่ได้รับความนิยมและมีผู้เชิญให้กลับมาสอนซ้ำอีกหลายครั้งอย่างต่อเนื่อง

REGISTER NOW!



More information at
<https://retro-modern-thailand.com/>



Retro Modern Bangkok

Contact us at
+66 (0) 82 671-8574

Sathorn Thani Bldg. II, Room No. 1809,
18th Fl., 92/53 North-Sathorn Road,
Silom, Bangrak, Bangkok 10500

contact@retro-modern.com



Hiroko Fujita
Speaker



Marisa
Interpreter

SALES POWER COURSE OUTLINE

THU., NOVEMBER 7, 2024

AM

Introduction

- Goal & Objective

What is Sales?

- Fundamental Roles
- Essential skills for today sales

Communication & Relationship Building

- The importance of communication with customers
- Understanding Social Style

Consulting Sales Process

- Effective Sales Process
- Keys for approaching customers.

Workshop & Discussion

- Significance social impact of company products & services
- Self - analysis and sharing

PM

Consulting Sales Process

- Listening
- Presenting
- Closing

Activity: Role - Playing

Workshop & Discussion

- Listening & Speaking Skills
- Questioning Skills
- Getting close through conversations and talking skills.

What can you do for Sales?

- Workable plan
- Regular contact with prospective customers.
- Referrals from other companies

Warp-up

- Review contents
- Passion

REGISTER NOW!



More information at
<https://retro-modern-thailand.com/>



Retro Modern Bangkok

Contact us at
+66 (0) 82 671-8574

Sathorn Thani Bldg. II, Room No. 1809,
18th Fl., 92/53 North-Sathorn Road,
Silom, Bangrak, Bangkok 10500

contact@retro-modern.com